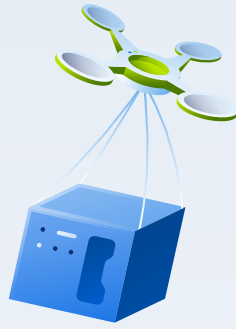




Acronis



产品简介

# Acronis

## #CyberFit 合作伙伴计划

加入合作伙伴计划。  
全面实现网络安全防护。



# 获取 Acronis #CyberFit 奖励

合作伙伴是我们获得成功的基石。Acronis #CyberFit 合作伙伴计划将根据合作伙伴掌握的专业知识和技术、投入程度以及其业绩，我们为其提供相应的奖励。我们的目标是为客户提供更为合理的基于绩效的福利和奖金，进而为客户的业务发展提供助力。

我们致力于帮助合作伙伴成长并与合作伙伴共同发展。



“经过优化的 Acronis #CyberFit 合作伙伴计划可确保我们的合作伙伴，即我们业务的核心所在，获得最优质的计划，该计划可帮助我们的合作伙伴通过简单易用的流程轻松提高其成交量和利润，并在其实现增长的各个阶段为其提供高级的销售和技术支持。与网络安全保护解决方案一样，我们的合作伙伴计划简便且高效。”

**Gaidar Magdanurov,**  
首席战略官兼首席用户体验官

## 为什么要成为 Acronis 合作伙伴？



### 提供精湛技术

可提供客户所需的网络防护解决方案。随着在 IT 复杂性、安全性和成本控制方面的挑战日益加剧，Acronis 提供的网络防护解决方案可为当今的所有工作负载提供全面防御。



### 易于开展业务

可访问达成更多交易所需的各种工具和资源。Acronis #CyberFit Academy 提供的现场培训和点播培训课程，可帮助贵企业通过利用我们提供的各项功能实现业务增收。



### 具有发展潜能

可帮助贵企业在积极保护客户安全的同时，实现业务发展和增长。网络防护是一个快速发展的市场，我们的合作伙伴计划能够帮助贵企业赢得更多客户、减少客户流失并降低成本，与此同时，还可以获得更多利润。

## 计划概述

作为渠道驱动型公司，合作伙伴是我们业务的核心所在。#CyberFit 合作伙伴计划旨在帮助各位合作伙伴不断发展壮大。该计划可以为各种业务模式的合作伙伴制定新的解决方案，并提供任何产品、服务或支持方案。

- 服务提供商
- 经销商
- 开发商和 ISV
- 加盟合作伙伴
- OEM 合作伙伴



## ACRONIS #CYBERFIT 合作伙伴计划福利\*

在实现发展的同时收获更多福利。我们将授予不同成员资格级别特定的福利和计划访问权限，这些福利和计划都旨在帮助合作伙伴满足其客户需求、实现业务增长。

### Registered

可获得直接的折扣、培训、解决方案以及技术支持。

### Authorized

可获得较高级别的折扣、市场营销自动化工具、专门的合作伙伴客户经理，以及其他更多福利。

### Gold

可获得更高级别的折扣、返点、MDF 计划权限、体育活动福利，以及其他更多福利。

### Platinum

可获得从头到尾的全方位服务，以及最高级别的折扣、更完善的支持，以及专门为贵企业提供服务的团队。

## 奖金福利

您的成功就是我们的成功。我们制定的基于绩效的奖金激励机制可帮助您提高成交量，从而增加收入。

### 返点

我们将为达到指定季度收入目标的合格合作伙伴提供季度绩效返点。请访问 [Acronis 合作伙伴门户网站](#)，以了解有关返点要求、限制和除外条款的更多信息。

### 推荐计划

对于每个成功推荐（要求签署服务提供商合约），我们都将提供相应奖金。此外，服务提供商还可以通过推荐其产品组合之外的 Acronis 产品获取佣金。只需向您的客户推荐符合其需求的 Acronis 解决方案，即可从促成的交易金额中抽取一定的佣金——没有月度销售额要求。

### 用于联合营销的 MDF

Gold 和 Platinum 级别的合作伙伴有资格获得基于提案的联合营销计划制定基金 (MDF)，该基金用于支持执行符合条件的市场营销活动。此外，将根据 Platinum 级服务提供商的季度目标达成情况，从销售额中抽取一定比例的资金作为其 MDF。要进一步了解并开始制定联合营销计划，请联系您的 [合作伙伴客户经理](#) 或立即加入该合作伙伴计划。



## 市场营销福利

我们将尽力为您提供各种各样的资料、工具和服务，让您的市场营销活动变得更为有效。



### 市场营销资料

可立即通过我们的合作伙伴门户网站获得各种各样的销售和市场营销材料，其中包括数据表、价格清单、销售文档、ROI 计算器、白皮书以及其他更多材料。



### 市场营销自动化工具

只需通过几次点击即可生成并发送的电子邮件和滴灌式营销活动内容，可以对潜在客户和目标客户展开精准营销。只需使用贵企业的商标和联系方式个性化产品，即可生成随时可用的电子邮件营销活动内容、博文和登陆页面。



### 合作伙伴定位工具

可在 Acronis 合作伙伴门户网站上根据国家/地区定位合作伙伴。Acronis 网站会将流量吸引到合作伙伴定位工具，从而让合作伙伴获得潜在客户的位置信息。

## 赋能

为了获得成功，合作伙伴的团队需具备相关知识并获得资格证书。通过 Acronis #CyberFit Academy 以及我们提供的按需咨询服务和可用资料库，可以培养并增强合作伙伴的销售、技术和网络防护能力。



### 培训与认证课程

通过 Acronis #CyberFit Academy 中提供的培训与认证课程，合作伙伴将了解如何在挑战日益升级的市场中定位、销售和部署 Acronis 解决方案，这些将对合作伙伴大有裨益。

### NFR 计划

亲自试用 Acronis 产品——可用于生产、评估、测试、产品展示和培训目的。

### 由解决方案工程师提供的售前支持

依交易规模而定，所有级别的合作伙都能通过 Acronis 合作伙伴门户网站申请 Acronis 主题专家提供支持，以寻求新的业务机会。

## 支持

可通过电子邮件、聊天或全天候的电话热线联系合作伙伴服务专家，以获取所需的任何技术和业务支持（可使用您的母语咨询专家），也可以在[知识库](#)中按需查找疑难解答帮助信息。



# 加入 Acronis #CyberFit 合作伙伴计划

加入该计划非常容易，而且是免费的。没有最低的销售额要求。

- 1 立即访问 [Acronis 合作伙伴门户网站](#) 并填写注册表，以完成注册。Acronis 将审核您填写的注册表，并通过电子邮件向您发送确认通知。
- 2 在获得批准后，贵企业将获得 Acronis 合作伙伴门户网站的访问权限。在该门户网站中，您将可以找到各种重要资源，包括合作伙伴商标、价格清单、市场营销和销售工具等。
- 3 获取 Acronis #CyberFit Academy 的访问权限，以从中了解如何定位、销售和部署 Acronis 解决方案。
- 4 请经常访问该门户网站，以获取最新信息。



提供的福利会受到适用的合作伙伴计划要求、条款和条件的约束。有关更多详细信息，请访问 [Acronis 合作伙伴门户网站](#) 并查阅《Acronis #CyberFit 合作伙伴计划指南》。

