



Acronis

SCHEDA INFORMATIVA

Acronis

#CyberFit Partner Program

Un solo programma per i partner.
Una Cyber Protection completa.



Resta #CyberFit con Acronis

I partner sono il cardine del nostro successo. Acronis #CyberFit Partner Program premia i partner per la loro esperienza, l'impegno e la volontà di crescita. Il nostro obiettivo è fornirti vantaggi e incentivi finanziari avanzati e basati sulle prestazioni, per offrire più valore al tuo business.

Il nostro impegno
è investire
e crescere
insieme.



"L'innovativo Acronis #CyberFit Partner Program garantisce ai partner, fulcro della nostra azienda, un programma all'avanguardia che offre loro procedure intuitive per moltiplicare i deal e i profitti, con un supporto commerciale e tecnico avanzato in grado di assistere in ogni fase del percorso. Il nostro programma per i partner è semplice ed efficace, come le nostre soluzioni di Cyber Protection".

**Gaidar Magdanurov,
Chief Strategy and Experience Officer**

Perché diventare partner Acronis



Tecnologia di livello superiore

Offri la Cyber Protection che i clienti cercano. Di pari passo all'evoluzione delle complessità, della sicurezza e dei costi dell'IT, le soluzioni di Cyber Protection Acronis offrono una difesa completa per tutti i workload odierni.



Semplicità nell'interazione commerciale

Accedi agli strumenti e alle risorse necessari per concludere più deal. Acronis #CyberFit Academy offre formazione in presenza e on-demand per aiutarti a incrementare gli utili mettendo a frutto l'intera gamma di funzionalità disponibili.



Potenziale di crescita

Fai crescere la tua azienda proteggendo i tuoi clienti in modo proattivo. Quello della Cyber Protection è un mercato in rapida crescita; il nostro programma ti consente di acquisire più clienti, ridurre il tasso di abbandono, contenere i costi e ottenere, al contempo, margini più elevati.

PANORAMICA DEL PROGRAMMA

Come partner di canale, sei il cardine della nostra azienda. Il #CyberFit Partner Program è progettato per aiutarti a raggiungere i tuoi obiettivi, sviluppando nuove soluzioni e vendendo qualsiasi prodotto, servizio o opzione di supporto, indipendentemente dal tuo modello di business.

- Service Provider
- Reseller
- Sviluppatori e ISV
- Partner affiliati
- Partner OEM



VANTAGGI DI ACRONIS #CYBERFIT PARTNER PROGRAM*

Sblocca vantaggi aggiuntivi associati al progredire del tuo business. Ogni livello di partnership prevede l'accesso a vantaggi e strumenti speciali, progettati per soddisfare i tuoi clienti e sostenere la crescita della tua attività.

Registered

Accesso immediato a sconti, formazione, supporto tecnico e per le soluzioni.

Authorized

Incremento degli sconti, strumenti di automazione del marketing, Partner Account Manager dedicato e molto altro.

Gold

Sconti e riduzioni di prezzo più consistenti, accesso al programma MDF, benefit per le attività sportive e altro ancora.

Platinum

Tutti i servizi di tutti i livelli, con gli sconti più alti, supporto avanzato e un team dedicato.

VANTAGGI FINANZIARI

Il tuo successo è anche il nostro. Gli incentivi economici basati sulle prestazioni sono concepiti per aiutarti a concludere più deal e ad incrementare gli utili.

Sconti

Gli sconti basati sulle prestazioni trimestrali vengono erogati ai partner idonei che raggiungono gli obiettivi di utile trimestrale assegnati. Maggiori informazioni su requisiti, limitazioni ed esclusioni sono disponibili nel [Partner Portal Acronis](#).



Programma di referral

Ricevi un pagamento per ogni referral riuscito che si chiude con la sottoscrizione di un contratto con un Service Provider.

I Service Provider possono ottenere commissioni anche su prodotti Acronis che non sono nel loro portafoglio. È sufficiente segnalare ai tuoi clienti una soluzione Acronis che possa soddisfarne le esigenze e ottenere un pagamento per ogni vendita risultante. Non è richiesto un impegno mensile.

Fondi MDF per attività di marketing congiunte

Al raggiungimento dei livelli Gold e Platinum, i partner possono richiedere i fondi per lo sviluppo del marketing (MDF, Marketing Development Funds) per realizzare attività idonee. I Service Provider Platinum ottengono i fondi MDF come percentuale sulle vendite, in base ai risultati trimestrali raggiunti. Per saperne di più e iniziare a elaborare un piano di marketing congiunto, contatta il tuo [Partner Account Manager](#) o aderisci oggi stesso al programma.

VANTAGGI PER IL MARKETING

Mettiamo a tua disposizione una vasta gamma di risorse, strumenti e servizi per rendere più efficaci le tue attività di marketing.



Risorse di marketing

Accedi alle risorse commerciali e di vendita disponibili nel Partner Portal Acronis: datasheet, listini prezzi, presentazioni per la vendita, calcolatori del ROI, white paper e altro ancora.



Strumenti di automazione del marketing

Semplifica la presentazione delle tue offerte a clienti esistenti e potenziali con messaggi e-mail pronti per l'invio e campagne con messaggi sequenziali da avviare in pochi clic. Dovrai solo personalizzare con il tuo logo e i dettagli di contatto le campagne e-mail, i post di blog e le pagine di destinazione già predisposte.

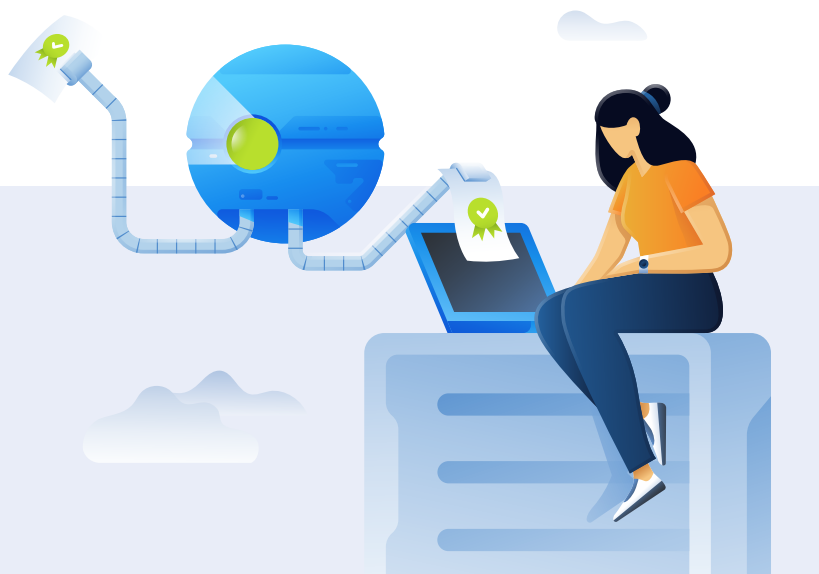


Partner Locator

Nel Partner Portal Acronis è disponibile uno strumento di geolocalizzazione dei partner basato su regioni e paesi. Il sito web Acronis indirizza il traffico verso lo strumento, aiutando i partner ad acquisire informazioni sulle lead.

ENABLEMENT

Ottieni le competenze e le certificazioni necessarie per il successo del tuo team. Crea e consolida le competenze tecniche, commerciali e di Cyber Protection avvalendoti di Acronis #CyberFit Academy, delle consulenze su richiesta e delle risorse a tua disposizione.



Corsi di formazione e certificazione

I corsi di formazione e certificazione erogati ai partner tramite Acronis #CyberFit Academy sono focalizzati su come posizionare, vendere e distribuire le soluzioni Acronis in un mercato sempre più competitivo.

Programma NFR

Prova i prodotti Acronis in prima persona, in ambienti di produzione, per la valutazione, il testing, la presentazione dei prodotti e la formazione.

Tecnici delle soluzioni per l'assistenza pre-vendita

In correlazione al volume dei deal, i partner di ogni livello possono richiedere agli esperti di settore Acronis, tramite il Partner Portal, consulenza per lo sviluppo di nuove opportunità.

SUPPORTO

Contatta uno specialista del team Partner Care per l'accesso illimitato al supporto tecnico e commerciale (tramite e-mail, chat o supporto telefonico 24/7 nella tua lingua), oppure individua un articolo per la risoluzione dei problemi nella [Knowledge Base](#).



Aderisci ad Acronis #CyberFit Partner Program

MUOVERE I PRIMI PASSI È FACILE E GRATUITO. NON È RICHiesto NESSUN MINIMUM COMMITMENT.

- 1 Registrati oggi stesso visitando il [Partner Portal Acronis](#) e compilando l'apposito modulo. Acronis eseguirà un controllo e confermerà la registrazione via e-mail.
- 2 Dopo aver ricevuto l'approvazione, potrai accedere al Partner Portal Acronis, dove troverai materiali utili come logo per i partner, listini prezzi, strumenti commerciali e per le vendite, e altro ancora.
- 3 Accedi ad Acronis #CyberFit Academy e scopri come posizionare, vendere e distribuire le soluzioni Acronis.
- 4 Visita regolarmente il portale per non perdere gli aggiornamenti più recenti.



I vantaggi sono soggetti ai requisiti, ai termini e alle condizioni del programma per partner applicabile. Per ulteriori informazioni, visita il Partner Portal Acronis e consulta la Guida ad Acronis #CyberFit Partner Program.

