



Acronis



FICHE PRODUIT

Programme Partenaires **Acronis** #CyberFit

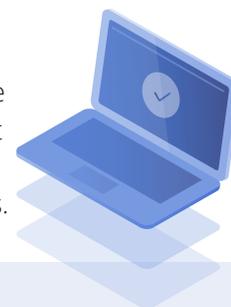
Un programme Partenaires.
Une cyberprotection à toute épreuve.



Soyez #CyberFit avec Acronis

Nos partenaires constituent la pierre angulaire de notre réussite. Le programme Partenaires Acronis #CyberFit récompense nos partenaires en fonction de leur expertise, de leur engagement et de leur croissance. Notre objectif est de leur faire bénéficier d'avantages renforcés basés sur leurs performances, ainsi que de compensations financières, sources de valeur pour leur entreprise.

Nous sommes décidés à investir et à accompagner le développement de chacun de nos partenaires.



« Le nouveau programme Partenaires Acronis #CyberFit offre à nos partenaires, qui constituent le cœur de notre activité, des procédés simples à utiliser pour les aider à décrocher plus de contrats et à doper leurs bénéfices, grâce à un support commercial et technique de chaque instant. Notre programme Partenaires est aussi simple et efficace que nos solutions de cyberprotection. »

**Gaidar Magdanurov,
Directeur de la stratégie et de l'expérience**

Pourquoi s'associer à Acronis ?



Technologie de pointe

Offrez à vos clients la cyberprotection dont ils ont besoin. Tenant compte des problématiques de complexité, de sécurité et de coût, les solutions de cyberprotection Acronis offrent une protection complète pour toutes les ressources modernes.



Simplification de l'activité

Bénéficiez d'outils et de supports pour doper vos ventes. Acronis #CyberFit Academy propose des formations en direct et à la demande pour vous aider à augmenter vos revenus en tirant parti de l'ensemble des fonctionnalités de nos solutions.



Potentiel de croissance

Développez vos activités tout en protégeant vos clients de façon proactive. La cyberprotection est un marché très dynamique. Notre programme vous permet d'étoffer votre clientèle, de réduire le taux d'attrition et de limiter les coûts tout en augmentant vos marges.

PRÉSENTATION DU PROGRAMME

Parce que nous nous appuyons sur un canal de distribution, nos partenaires sont au cœur de notre activité. Le programme Partenaires #CyberFit est conçu pour vous aider à prospérer, à développer de nouvelles solutions et à vendre des produits, services et options de support, quel que soit votre modèle opérationnel.

- Fournisseurs de services
- Revendeurs
- Développeurs et éditeurs de logiciels indépendants
- Partenaires affiliés
- Partenaires OEM



AVANTAGES DU PROGRAMME PARTENAIRES ACRONIS #CYBERFIT ⁺

À mesure du développement de vos activités, vous bénéficierez de nouveaux avantages. Chaque niveau de partenariat donne accès à des avantages et programmes spécifiques conçus pour faire le bonheur de vos clients et la prospérité de votre entreprise.

Registered

Accès immédiat à des remises, à des formations ainsi qu'à un support technique et solution

Authorized

Remises plus importantes, outils d'automatisation marketing, chargé de compte Partenaire dédié, etc.

Gold

Remises encore plus importantes, accès au programme MDF, événements sportifs, etc.

Platinum

Service haut de gamme avec les meilleures remises, un support renforcé et une équipe dédiée

AVANTAGES FINANCIERS

Votre réussite est essentielle. Nos incitatifs financiers basés sur vos performances vont vous aider à doper vos ventes et à augmenter vos revenus.

Remises

Des remises seront accordées aux partenaires éligibles qui atteignent leurs objectifs financiers trimestriels. Pour en savoir plus sur les conditions requises, les limitations et les exclusions, consultez le [Portail Partenaires d'Acronis](#).



Programme de parrainage

Pour chaque parrainage donnant lieu à la signature d'un contrat de fournisseur de services, vous recevrez une compensation financière.

Les fournisseurs de services peuvent également toucher des commissions sur les produits Acronis ne figurant pas dans leur portefeuille. Il vous suffit de proposer à vos clients une solution Acronis répondant à leurs besoins pour être récompensé à chaque vente conclue. Aucun engagement mensuel n'est requis.

MDF pour co-marketing

Les partenaires Gold et Platinum peuvent bénéficier de fonds MDF (Market Development Funds) sur proposition afin de soutenir l'exécution des activités éligibles. Les fournisseurs de services Platinum recevront les MDF sous forme d'un pourcentage des ventes sous réserve de la réalisation de leurs objectifs trimestriels.

Pour en savoir plus et vous lancer dans le développement d'un plan de co-marketing, contactez votre [chargé de compte Partenaire](#) ou rejoignez le programme dès aujourd'hui.

AVANTAGES MARKETING

Notre objectif est d'optimiser vos initiatives marketing grâce à un large éventail de supports, outils et services.



Supports marketing

Accédez instantanément à notre large gamme de supports de vente et marketing via le Portail Partenaires, notamment des fiches produits, des listes de prix, des argumentaires de vente, des calculateurs du retour sur investissement et des livres blancs.



Outils d'automatisation marketing

Optimisez vos initiatives marketing auprès de vos prospects et clients grâce à des e-mails prêts à l'envoi et à des campagnes « goutte à goutte » accessibles en quelques clics. Personnalisez facilement les ressources avec votre logo et vos coordonnées, et bénéficiez de campagnes par e-mail, d'articles de blog et de pages de renvoi prêts à l'envoi.

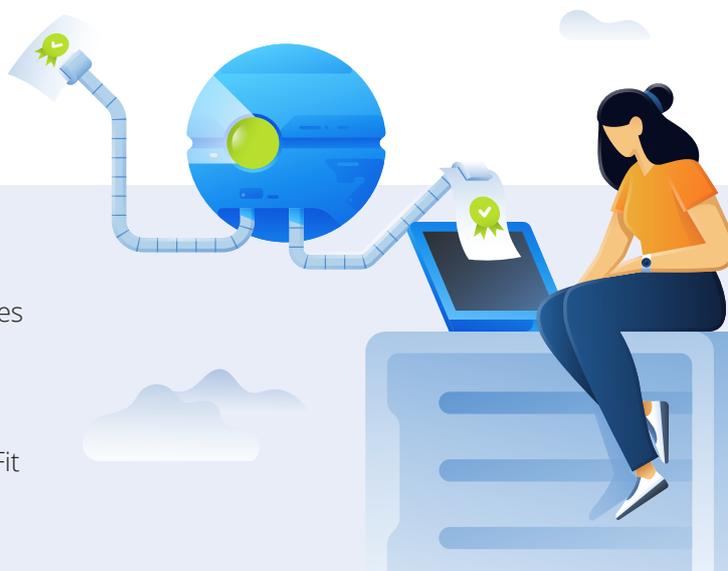


Localisateur de partenaires

Un outil de géolocalisation de nos partenaires par région et pays est disponible sur le Portail Partenaires d'Acronis. Le site Web d'Acronis génère du trafic sur le localisateur de partenaires et nos partenaires reçoivent les leads.

ACCOMPAGNEMENT

Offrez à vos collaborateurs les connaissances et les certifications nécessaires à leur réussite. Développez et renforcez vos compétences commerciales, techniques et en cyberprotection grâce à Acronis #CyberFit Academy, aux consultations à la demande et aux ressources disponibles.



Cours de formation et de certification

Les cours de formation et de certification Acronis #CyberFit Academy vous aideront à acquérir de précieuses informations pour positionner, vendre et déployer les solutions Acronis sur un marché toujours plus exigeant.

Programme NFR

Testez les produits Acronis à des fins d'utilisation en production, d'évaluation, de test, de démonstration et de formation.

Assistance avant-vente d'ingénieurs en solutions

En fonction du montant du contrat de vente, les partenaires de tout niveau peuvent demander l'aide d'un expert Acronis par le biais du Portail Partenaires afin de concrétiser une nouvelle opportunité de développement.

SUPPORT

Contactez un spécialiste Partner Care pour bénéficier d'un support technique et commercial illimité (par e-mail, chat ou téléphone 24 h/24 et 7 j/7, dans votre langue) ou trouvez la solution à votre problème dans l'aide au dépannage à la demande de la [base de connaissances](#).



Rejoignez le programme Partenaires Acronis #CyberFit

C'EST TRÈS SIMPLE ET TOTALEMENT GRATUIT. AUCUN ENGAGEMENT MINIMUM N'EST REQUIS.

- 1 Inscrivez-vous dès aujourd'hui sur le [Portail Partenaires d'Acronis](#). Acronis vous confirmera votre inscription par e-mail après vérification.
- 2 Une fois votre demande approuvée, vous pourrez accéder au Portail Partenaires d'Acronis. Vous y trouverez des supports très utiles, notamment des logos de partenaire, des listes de prix, ainsi que des outils de vente et marketing.
- 3 Vous pourrez également accéder à Acronis #CyberFit Academy pour apprendre à positionner, vendre et déployer les solutions Acronis.
- 4 Restez à jour en vous rendant régulièrement sur le Portail.



Les avantages sont soumis aux exigences et aux conditions générales du programme Partenaires. Veuillez consulter le Portail Partenaires d'Acronis ainsi que le guide du programme Partenaires Acronis #CyberFit pour plus d'informations.

