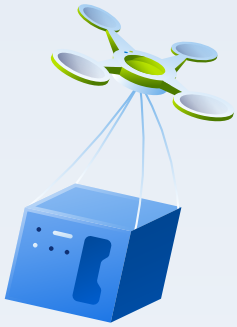
Acronis



FICHA TÉCNICA

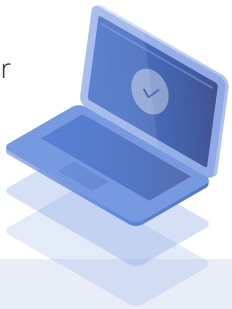
Programa de partners **Acronis** #CyberFit

Un programa de partners. Una ciberprotección total.

Ponga a punto su protección con Acronis #CyberFit

Nuestros partners son la piedra angular de nuestro éxito. El programa de partners Acronis #CyberFit recompensa a nuestros partners por su experiencia, compromiso y crecimiento. Nuestro objetivo es proporcionarle mayores ventajas basadas en el rendimiento e incentivos financieros que aporten valor a su negocio.

Estamos comprometidos a invertir y crecer con usted.



"Nuestro programa de partners Acronis #CyberFit proporciona a nuestros partners, parte esencial de nuestro negocio, un innovador programa que les ofrece procesos sencillos destinados a que consigan más oportunidades de venta e incrementen las ganancias, con soporte avanzado técnico y de ventas disponible en cada paso del proceso. Nuestro programa de partners es tan sencillo y eficaz como nuestras soluciones de ciberprotección".

Gaidar Magdanurov,
Jefe de estrategia y experiencia (CXO)

¿Por qué ser partner de Acronis?

Tecnología superior

Ofrezca la ciberprotección que necesitan los clientes. La evolución de la complejidad, la seguridad y el coste de TI plantea nuevos desafíos. Las soluciones de ciberprotección de Acronis ofrecen una defensa completa para todas las cargas de trabajo modernas.

Facilidad para hacer negocios

Acceda a las herramientas y materiales que necesita para cerrar más acuerdos. La Acronis #CyberFit Academy ofrece formación tanto en directo como bajo demanda para ayudarle a aumentar los ingresos aprovechando al máximo todas nuestras funciones.

Potencial de crecimiento

Haga crecer su negocio al tiempo que protege a sus clientes de forma proactiva. La ciberprotección es un mercado de rápido crecimiento y nuestro programa le permite conseguir más clientes y reducir su rotación, disminuir costes, y al mismo tiempo conseguir mayores márgenes.

Copyright © 2003-2021 Acronis International GmbH.

DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PROGRAMA

Como empresa centrada en el canal de partners, estos son parte fundamental de nuestro negocio. El programa de partners #Cyberfit ha sido diseñado para ayudarle a triunfar. Desarrolle nuevas soluciones y venda cualquier producto, servicio u opción de soporte, con independencia de su modelo empresarial.

- **Proveedores de servicios**
- **Revendedores**
- **Desarrolladores y proveedores de software independientes (ISV)**
- **Partners asociados**
- **Partners OEM**

VENTAJAS DEL PROGRAMA DE PARTNERS ACRONIS #CYBERFIT

El crecimiento de su negocio va asociado a nuevas ventajas. Cada nivel de partner le otorga acceso a ventajas especiales y programas diseñados para satisfacer a sus clientes y ayudarle a triunfar.

Registered

Acceso inmediato a descuentos, formación y soporte técnico y para soluciones.

Authorized

Mayores descuentos, herramientas de automatización de marketing, un Partner Account Manager dedicado y mucho más.

Gold

Descuentos incluso mayores, bonificaciones, acceso al programa MDF, ventajas asociadas a eventos deportivos, etc.

Platinum

Servicio completo de principio a fin, con los mejores descuentos, soporte mejorado y un equipo dedicado.

VENTAJAS FINANCIERAS

Su éxito es nuestro éxito. Nuestros incentivos económicos basados en el rendimiento están diseñados para ayudarle a cerrar más acuerdos y aumentar sus ingresos.

Bonificaciones

Se ofrecen bonificaciones por rendimiento trimestral a los partners elegibles que alcancen los objetivos de cifra de negocio trimestral asignados. Encontrará más información sobre los requisitos, limitaciones y exclusiones en el portal de partners de Acronis.

Programa de recomendación

Recibirá una compensación económica por cada recomendación que dé como resultado de la firma de un contrato con el proveedor.

Los proveedores de servicios también pueden ganar comisiones por los productos de Acronis que no estén en su cartera. Solo tiene que recomendar a sus clientes una solución de Acronis que satisfaga sus necesidades y conseguir recompensas por cada venta resultante, sin compromiso mensual.

Fondos MDF de marketing conjunto

Los partners Gold y Platinum tienen derecho a recibir fondos de desarrollo de marketing conjunto basados en propuestas para ayudar a la ejecución de las actividades elegibles. Los proveedores de servicios Platinum conseguirán fondos MDF como porcentaje de las ventas en base a la consecución de objetivos trimestrales.

Para obtener más información y empezar a desarrollar un plan de marketing conjunto, hable con su Partner Account Manager o inscríbase en el programa hoy mismo.

Copyright © 2003-2021 Acronis International GmbH.

VENTAJAS DE MARKETING

Nuestro objetivo es ayudarle a ser más eficaz en sus iniciativas de marketing mediante una amplia variedad de materiales, herramientas y servicios.

Material de marketing

Consiga acceso inmediato a material de marketing y ventas a través del portal de partners de Acronis: fichas técnicas, catálogos de precios, presentaciones de ventas, calculadores de rentabilidad de la inversión, documentos técnicos, etc.

Herramientas de automatización de marketing

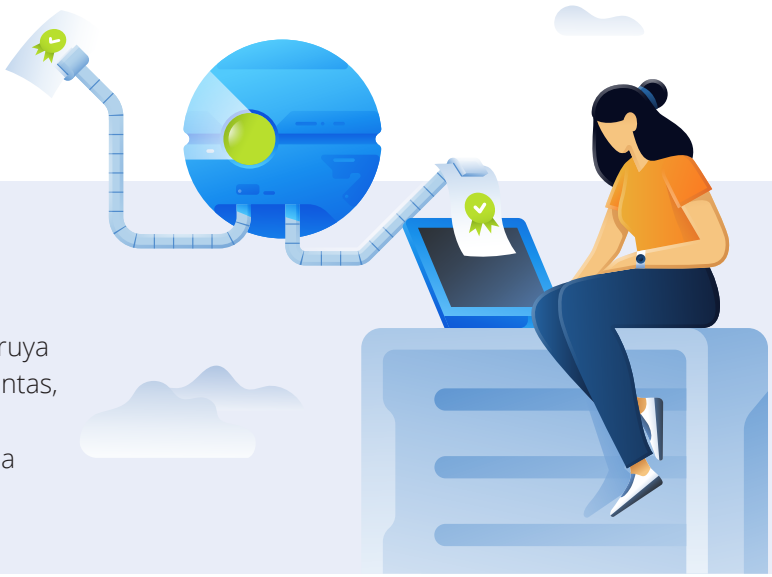
Elimine las conjeturas de marketing para sus clientes potenciales y actuales con mensajes listos para enviar y campañas de goteo que pueden lanzarse con unos pocos clics. Personalice los activos con su logotipo y detalles de contacto y dispondrá de campañas por correo electrónico, artículos de blog y páginas de destino.

Localizador de partners

Geolocalización de partners según las regiones y países disponibles en el portal de partners de Acronis. El sitio web de Acronis dirige tráfico al localizador, y los partners reciben los leads.

CAPACITACIÓN

Consiga los conocimientos y certificaciones que necesita su equipo para triunfar. Construya y refuerce sus competencias técnicas, de ventas, y de ciberprotección a través de la Acronis #CyberFit Academy, consultas bajo demanda y recursos disponibles.



Cursos de formación y certificación

Los cursos de formación y certificación de la Acronis #CyberFit Academy le ayudarán a obtener valiosa información sobre cómo posicionar, vender y desplegar las soluciones de Acronis en un mercado cada vez más competitivo.

Programa NFR

Derecho a probar gratis los productos de Acronis para producción, evaluación, pruebas, demostraciones y formación.

Asistencia preventa de ingenieros de soluciones

Supeditado al tamaño del acuerdo, los partners de todos los niveles pueden solicitar asistencia a un experto en la materia de Acronis a través del portal de partners de Acronis para el desarrollo de una nueva oportunidad.

Copyright © 2003-2021 Acronis International GmbH.

SOPORTE

Póngase en contacto con un especialista de atención a partners para disponer de soporte técnico y comercial ilimitado (a través del correo electrónico, chat, o teléfono 24/7 en su propio idioma), o busque ayuda para la solución de problemas en la Base de conocimientos.

Inscríbase en el programa de partners Acronis #CyberFit

COMENZAR ES FÁCIL Y GRATIS. SIN COMPROMISO MÍNIMO

1. Regístrese hoy mismo en el portal de partners de Acronis y rellene el formulario de registro: Acronis comprobará sus datos y confirmará el registro por correo electrónico.
2. Una vez aprobado, dispondrá de acceso al portal de partners de Acronis. Ahí encontrará material importante: logotipos de partners, catálogos de precios, herramientas de marketing y ventas, y mucho más.
3. Consiga acceso a la Acronis #CyberFit Academy y descubra cómo posicionar, vender y desplegar las soluciones de Acronis.
4. Visite el portal con frecuencia para estar al corriente.

* Las ventajas están sujetas a los requisitos, términos y condiciones correspondientes del programa de partners. Visite el portal de partners de Acronis y consulte la guía del programa de partners Acronis #CyberFit.

Acronis

Encontrará más información en **www.acronis.com**

Copyright © 2003-2021 Acronis International GmbH. Reservados todos los derechos. Acronis y el logotipo de Acronis son marcas comerciales de Acronis International GmbH en Estados Unidos y en otros países. Todas las demás marcas comerciales o registradas son propiedad de sus respectivos propietarios. Nos reservamos el derecho a que haya cambios técnicos y diferencias con respecto a las ilustraciones; declinamos la responsabilidad por cualquier error. 2021-1