



Acronis



DATENBLATT

Acronis

#CyberFit

Partnerprogramm

Ein Partnerprogramm.
Umfassende Cyber Protection!



Werden Sie #CyberFit mit Acronis

Unsere Partner sind der Eckpfeiler unseres Erfolgs. Das Acronis #CyberFit Partnerprogramm belohnt Partner für ihre Expertise, ihr Engagement und ihr Wachstum. Wir möchten Ihnen erweiterte Vorteile und finanzielle Belohnungen für Ihre Leistungen anbieten, die einen Mehrwert für Ihr Unternehmen darstellen.

Wir möchten mit Ihnen gemeinsam investieren und wachsen.



„Mit dem verbesserten Acronis #CyberFit Partnerprogramm möchten wir den Partnern als zentrale Säule unseres Geschäfts ein modernes Programm mit unkomplizierten Prozessen bieten, die Ihnen mehr Deals und höhere Margen ermöglichen. Außerdem bieten wir erweiterten Vertriebs- und technischen Support, der ihnen bei jedem Schritt des Weges zur Seite steht. Unser Partnerprogramm ist so einfach und effizient wie unsere Cyber Protection-Lösungen.“

Gaidar Magdanurov,
Chief Strategy and Experience Officer

Warum Acronis Partner werden?



Hervorragende Technologie

Bieten Sie Ihren Kunden eine maßgeschneiderte Cyber Protection-Lösung an. Da die IT-Anforderungen aufgrund der Komplexität, Sicherheit und Kosten stetig steigen, stellen die Cyber Protection-Lösungen von Acronis umfassende Abwehrmechanismen für alle modernen Workloads bereit.



Einfacheres Arbeiten

Sichern Sie sich Tools und Materialien für mehr Deals. Die Acronis #CyberFit Academy vermittelt in Live- und On-Demand-Schulungen, wie Sie den Umsatz mit unseren Funktion steigern.



Wachstumspotential

Lassen Sie Ihr Geschäft wachsen und schützen Sie Ihre Kunden gleichzeitig proaktiv. Der Markt für Cyber Protection wächst schnell und unser Programm hilft Ihnen, neue Kunden zu gewinnen, die Kundenabwanderung zu verringern, die Kosten niedrig zu halten und gleichzeitig höhere Margen zu erzielen.

PROGRAMMÜBERSICHT

Als Unternehmen, das seine Produkte indirekt vertreibt, betrachten wir Partner als zentrale Säule unseres Geschäfts. Das #CyberFit Partnerprogramm soll Sie bei Ihrer erfolgreichen Arbeit unterstützen. Entwickeln Sie neue Lösungen und verkaufen Sie beliebige Produkt-, Service- oder Support-Optionen – unabhängig von Ihrem Geschäftsmodell.

- **Service Provider**
- **Reseller**
- **Entwickler und ISVs**
- **Affiliate-Partner**
- **OEM-Partner**



VORTEILE DES ACRONIS #CYBERFIT PARTNERPROGRAMMS*

Je mehr Sie wachsen, desto mehr Vergünstigungen erhalten Sie. Jede Mitgliedschaftsstufe bietet Zugang zu Sondervorteilen und -programmen, die Ihre Kunden erfreuen und Ihr Geschäft stärken.

Registered

Sichern Sie sich sofortige Rabatte, Schulungen sowie Lösungs- und technischen Support.

Authorized

Höhere Rabatte, Tools für die Marketing-automatisierung, dedizierter Partner Account Manager und mehr.

Gold

Noch höhere Rabatte, Zugang zum MDF-Programm, Sportvorteile und mehr.

Platinum

Komplettservice von Anfang bis Ende mit den besten Rabatten, erweitertem Support und einem dedizierten Team.

FINANZIELLE VORTEILE

Ihr Erfolg ist unser Erfolg. Unsere leistungsabhängigen finanziellen Incentives sollen Ihnen mehr Deals und Umsätze ermöglichen.

Rabatte

Berechtigte Partner, die die vereinbarten vierteljährlichen Umsatzziele erreichen, erhalten vierteljährliche Rabatte entsprechend ihrer Leistung. Im [Acronis Partnerportal](#) erhalten Sie weitere Informationen zu den Voraussetzungen, Einschränkungen und Ausschlüssen.



Empfehlungsprogramm

Für jede erfolgreiche Empfehlung, die zu einem unterschriebenen Service Provider-Vertrag führt, erhalten Sie eine finanzielle Belohnung. Service Provider können auch Provisionen für Acronis Produkte erhalten, die nicht zu ihrem Portfolio gehören. Empfehlen Sie Ihren Kunden einfach eine Acronis Lösung, die zu ihrem Bedarf passt, und sichern Sie sich eine Belohnung für jeden daraus resultierenden Umsatz – ohne monatliche Verpflichtung.

MDF-Gelder für gemeinsames Marketing

Gold- und Platinum-Partner haben auf entsprechenden Antrag Anspruch auf gemeinsame MDF-Gelder (Marketing Development Funds), die zuschussfähige Aktivitäten unterstützen. Platinum Service Provider erhalten MDF-Gelder als Anteil vom Umsatz basierend auf erreichten vierteljährlichen Zielen. Wenn Sie weitere Informationen wünschen und gemeinsam mit uns einen Marketingplan entwickeln möchten, kontaktieren Sie bitte Ihren [Partner Account Manager](#) oder treten Sie noch heute dem Programm bei.

MARKETINGVORTEILE

Wir möchten Sie mit einer breiten Palette von Materialien, Tools und Services dabei unterstützen, Ihre Marketingbemühungen noch effektiver zu gestalten.



Marketingmaterialien

Sichern Sie sich über unser Partnerportal sofort den Zugang zu unseren umfassenden Vertriebs- und Marketingmaterialien, einschließlich Datenblättern, Preislisten, Vertriebspräsentationen, Renditerechner, Whitepapers und mehr.



Tools zur Marketingautomatisierung

Mit vorgefertigten E-Mails und Drip-Kampagnen, die sich mit wenigen Klicks einrichten lassen, ist das Marketing für potenzielle und bestehende Kunden kein Glücksspiel mehr. Personalisieren Sie die Materialien einfach mit Ihrem Logo und Ihren Kontaktinformationen, um einsatzbereite E-Mail-Kampagnen, Blog-Beiträge und Landing Pages zu erhalten.

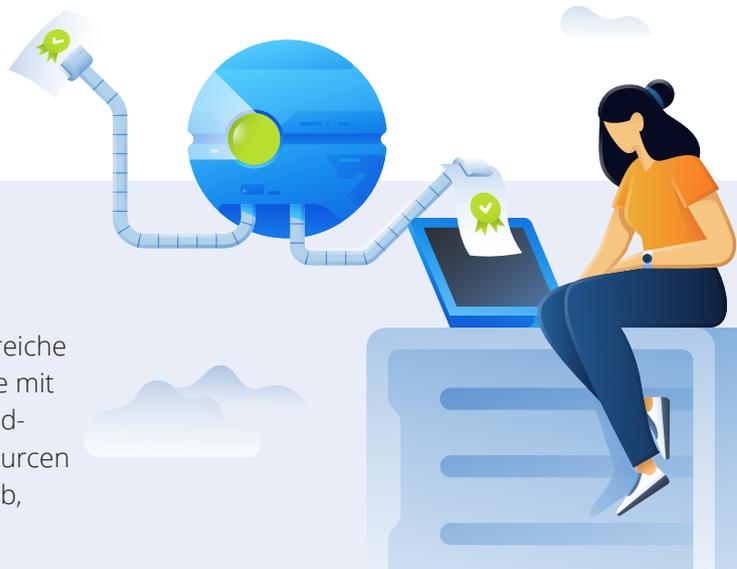


Partner Locator

Im Acronis Partnerportal finden Sie die geografischen Standorte von Partnern in den verschiedenen Regionen und Ländern. Die Acronis Website führt Besucher zum Partner Locator, sodass Partner potenzielle Kunden erhalten.

UNTERSTÜTZUNG

Sichern Sie sich das Know-how und die Zertifizierungen, die Ihr Team für die erfolgreiche Arbeit benötigt. Entwickeln und vertiefen Sie mit der Acronis #CyberFit Academy, On-Demand-Konsultationen und den verfügbaren Ressourcen Ihre Kompetenzen in den Bereichen Vertrieb, Technik und Cyber Protection.



Schulungen und Zertifizierungskurse

Die Schulungen und Zertifizierungskurse der Acronis #CyberFit Academy vermitteln wertvolle Einblicke in die Positionierung, den Verkauf und das Deployment von Acronis Lösungen in einem immer anspruchsvolleren Markt.

NFR-Programm

Testen Sie Acronis Produkte zuerst – für den Einsatz in der Produktion, die Evaluierung, das Testen, für Produktdemonstrationen und Trainings.

Presales-Unterstützung für Lösungsentwickler

Je nach Deal-Größe können Partner aller Stufen über das Acronis Partnerportal die Unterstützung durch einen Acronis Subject Matter Expert anfordern, um eine neue Geschäftschance zu realisieren.

SUPPORT

Wenden Sie sich an einen Partner Care Specialist, um uneingeschränkt technischen und geschäftlichen Support (per E-Mail, Chat oder rund um die Uhr am Telefon in Ihrer Landessprache) zu erhalten, oder konsultieren Sie die [Knowledge Base](#) für On-Demand-Hilfe zur Fehlerbehebung.



Nehmen Sie am Acronis #CyberFit Partnerprogramm teil

DER BEITRITT IST EINFACH UND KOSTENLOS. KEIN MINDESTUMSATZ ERFORDERLICH.

- 1** Melden Sie sich noch heute auf dem [Acronis Partnerportal](#) an und füllen Sie das Registrierungsformular aus. Acronis wird Ihre Registrierung prüfen und per E-Mail bestätigen.
- 2** Sobald Sie zugelassen wurden, erhalten Sie Zugang zum Acronis Partnerportal. Dort finden Sie wichtige Materialien, einschließlich Partner-Logos, Preislisten, Marketing- und Vertriebstools und mehr.
- 3** Sichern Sie sich den Zugang zur Acronis #CyberFit Academy sowie Informationen zur Positionierung, zum Verkauf und zum Deployment von Acronis Lösungen.
- 4** Bleiben Sie auf dem Laufenden, indem Sie das Portal häufig besuchen.



Vorteile unterliegen den geltenden Voraussetzungen und Bedingungen des Partnerprogramms. Weitere Details finden Sie im Acronis Partnerportal sowie im Leitfaden zum Acronis #CyberFit Partnerprogramm.

