

Acronis

PARTNER PROGRAM

Respaldando sus ambiciones!



Estimados Partners actuales y futuros,

Este año trae nuevas y emocionantes oportunidades para los partners de Acronis. El aumento de la virtualización, los servicios en la nube, las tecnologías móviles y el crecimiento exponencial de datos representan desafíos para las organizaciones de TI a la hora de mantener sistemas eficaces de protección, acceso y disponibilidad de los datos.

Esto crea nuevas oportunidades de obtener ingresos para los distribuidores que puedan ofrecer las mejores soluciones y servir como consejeros fiables a lo largo del ciclo de compra. Acronis disfruta de una posición única para ayudarle a capitalizar estas tendencias del mercado que tienen un crecimiento exponencial.

Fundada en 2002, Acronis ha sido reconocida durante mucho tiempo como empresa proveedora global de soluciones de copia de seguridad y recuperación ante desastres potentes y fáciles de utilizar, con más de 100 patentes y 45 premios a la excelencia y la innovación de sus productos. Los elogios continúan con nuestras soluciones flexibles de protección de datos de nueva generación que capturan, almacenan, recuperan, controlan y ofrecen acceso seguro a los datos en entornos físicos, virtuales, móviles y en el cloud. El Programa de Partners de Acronis, que ha sido rediseñado recientemente, proporciona acceso a nuestro potente conjunto de soluciones de protección de datos de nueva generación, mejores compensaciones económicas y recursos para fortalecer sus competencias y posicionar su negocio para conseguir mayor éxito y rentabilidad.

Le invitamos a revisar el nuevo Programa de Partners de Acronis y seleccionar el nivel que le parezca más adecuado.

Chris Hilderbrand, Vicepresidente de ventas de canal global



Descripción del Programa

El Programa de Partners de Acronis ofrece tres (3) niveles de participación para reconocer y premiar el rendimiento de ventas de un Partner, el compromiso de certificación y la colaboración en marketing.



Ventajas clave del programa

- Márgenes de beneficio atractivos y acumulables
 - Márgenes incrementales para el registro de oportunidades y productos de crecimiento
 - Acelerador de renovaciones
 - Premios por generación de demanda y ventas de alto valor
 - Fondos de desarrollo de mercado (MDF) y cooperación, predecibles y programáticos
 - Contenido web y sindicación de redes sociales
 - Habilitación simple y rápida
- Tecnología comprobada: Uno de los principales proveedores de soluciones de copia de seguridad, recuperación ante desastres y acceso móvil seguro que reduce el costo de propiedad.
 - Gran oportunidad para crecer: Soluciones escalables para una migración sin problemas y ventas adicionales (upselling).
 - Mejore la rentabilidad: Obtenga los incentivos económicos más lucrativos y herramientas de marketing automatizadas para impulsar el crecimiento y la rentabilidad de su negocio.
 - Programa de Partners Sólido: Capacitación técnica, para ventas y marketing para superar a sus competidores.

¿Por qué ser Partner de Acronis?

¿Está listo para convertirse en Partner?

- Revise los requisitos y seleccione el nivel más adecuado para usted.
- Póngase en contacto con nosotros para realizar un estudio de sus objetivos de ingresos, revisiones de canalización, programa de certificaciones y planes de negocio.
- Active su cuenta en el Portal de Partners de Acronis: <http://es.partners.acronis.com>



VENTAJAS	REQUISITOS
<p>Los mayores incentivos de ventas de canal: Mayor descuento por registro de oportunidades, aceleradores y fondos MDF y de cooperación Licencias NFR y asistencia telefónica permanente Asistencia para interesados y marketing</p>	<p>Ingresos y canalización 4 Acronis Sales Professionals (ASP) 2 Acronis Certified Engineers (ACE) Revisión trimestral de negocio y plan de negocio de Partner 4 campañas de generación de demanda por trimestre</p>
<p>Grandes incentivos de ventas de canal: Descuento por registro de oportunidades, aceleradores, MDF Licencias NFR y asistencia telefónica permanente Asistencia para interesados y marketing</p>	<p>Ingresos y canalización 2 Acronis Sales Professionals (ASP) 1 Acronis Certified Engineer (ACE) Revisión trimestral de negocio y plan de negocio de Partner 1 campaña de generación de demanda por mes</p>
<p>Descuentos por registro de oportunidades a través del mayorista Licencias NFR y soporte a través de la Base de conocimientos y chat/correo electrónico</p>	<p>Registro en el Portal de Partners Formación presencial, evento o LMS ASP es un requisito previo para la especialidad de ventas</p>

Distinga su negocio con tecnología premiada y comprobada

Los clientes tienen muchas opciones entre las cuales pueden elegir. Acronis le ayuda a diferenciar su negocio y simplificar dichas elecciones. Desde 2002, Acronis ha sido reconocida en todo el mundo por su liderazgo en innovación tecnológica. En la actualidad, Acronis protege los datos de más de 5 millones de consumidores y 300.000 empresas de más de 130 países.

Con productos desarrollados para entornos de pequeñas y medianas empresas, y soluciones que resuelven problemas específicos de protección de datos para grandes empresas, las tecnologías de nueva generación de Acronis simplifican la copia de seguridad, la recuperación ante desastres y el acceso, la sincronización y uso compartido de datos críticos de forma segura. Esto no solo mejora la productividad de IT y el tiempo de recuperación de datos, sino que también reduce la complejidad de gestión y el costo total de propiedad.

Personal

Copia de seguridad y gestión de discos para consumidores

Business

Copia de seguridad y recuperación de desastres para empresas

Access

Acceso, sincronización y uso compartido seguro de archivos

Cloud

Copia de seguridad y almacenamiento para proveedores de servicios

Aproveche las oportunidades incrementales de ventas

Como Partner de Acronis, podrá vender todo el conjunto de soluciones de protección de datos de nueva generación de Acronis para satisfacer las necesidades de los clientes. Este conjunto de potentes soluciones, basado en el Acronis AnyData Engine, permite a las organizaciones capturar, almacenar, recuperar, controlar y acceder a los datos en entornos físicos, virtuales, móviles y en la nube. En función de las necesidades empresariales de su cliente, usted puede vender soluciones individuales, diseñadas y optimizadas para una carga de trabajo determinada y agregar productos complementarios para generar una solución unificada completa que proteja los datos en cualquier entorno y en cualquier dispositivo utilizando una única consola de gestión centralizada.

Mejore la rentabilidad

El Programa de Partners de Acronis proporciona incentivos económicos sumamente lucrativos para ayudarle a impulsar el crecimiento y la rentabilidad de su negocio.



Márgenes atractivos

Los Partners de Acronis obtienen unos márgenes de ventas muy atractivos en todos los productos. Los Partners administrados también pueden obtener reembolsos al final del proceso sobre la venta de productos básicos (copia de seguridad y recuperación) y reembolsos aún mayores sobre la venta de productos de crecimiento, (copia de seguridad y recuperación virtual, acceso seguro desde dispositivos móviles y servicios en la nube).



Incentivos de registro de ofertas

Gane un margen adicional por incorporar nuevos clientes a la gama de productos básicos de Acronis, e incremente sus márgenes de manera significativa en los productos de crecimiento.



Acronis Renewal Manager

El nuevo Acronis Renewal Manager proporcionará una mayor visibilidad y control de las renovaciones a nuestros Partners, permitiéndoles impulsar la rentabilidad más que nunca. Una vista holística de 360° de su base de renovaciones, notificaciones automáticas, generación de presupuestos y seguimiento, ayuda a acelerar el ciclo de ventas e identificar oportunidades.



Fondos de desarrollo de mercado (MDF) y cooperación

Acronis ayuda a sus Partners a acelerar la generación de demanda, el desarrollo de mercado y la preparación de ventas. El acceso a fondos MDF está disponible para los miembros de categoría Gold y Platinum y requiere un plan de negocio aprobado. El fondo de cooperación suplementario se asigna a Partners de categoría Platinum si se alcanzan los objetivos de ventas trimestrales.



Software no para reventa (NFR)

No hay mejor manera de demostrar la simplicidad y el ingenio de las soluciones de Acronis, que ofrecer a sus clientes software de prueba gratuito. Se asignan claves NFR adicionales con cada curso de formación de especialista de ventas que realice: Backup, Cloud y Access.

Supere a la competencia

El Programa de Partners de Acronis proporciona los recursos de ventas, marketing y técnicos para ayudarle a superar a sus competidores.



Formación y certificación de clase mundial

Construya y fortalezca sus competencias técnicas y en ventas, del conjunto de productos Acronis en Acronis Academy, ya sea mediante clases online o en una de nuestras sesiones presenciales de nuestros cursos Acronis Sales Professional (ASP) y Acronis Certified Engineer (ACE).



Asistencia técnica excepcional

Con Acronis, los Partners disponen de asistencia ilimitada y gratuita a través de correo electrónico, chat o en nuestra Base de Conocimientos en línea. En función de su nivel, también puede beneficiarse de asistencia telefónica permanente.



Referencia del Localizador de Partners

Cada mes, miles de potenciales clientes en busca de valor añadido ingresan directamente a nuestro sitio web buscando distribuidores fiables en su región. ¡Vamos a ayudarles a encontrarlos!



Portal de Partners de Acronis

Acceda a todo lo necesario para maximizar su participación en el programa, incluyendo herramientas exclusivas de ventas y marketing, registro de oportunidades en línea, precios, herramientas de gestión de licencias y presupuestos, formación, asistencia, software de prueba y muchas cosas más.



Campañas de marketing listas para su uso y eventos conjuntos

Beneficiarse de las herramientas de campañas de generación continua de posibles clientes. Estas pueden compartir marcas y ser personalizadas con el logotipo de su propia empresa, sitio web o información de contacto.



Contenido web y sindicación de redes sociales

Impulse el tráfico en su sitio web y la interacción de sus clientes en las redes sociales con el contenido web y mensajes listos para utilizar de Acronis, que han sido diseñados para ayudarle a aumentar al máximo la generación de demanda de productos Acronis.

Acronis

Para obtener más información y registrarse en el Programa de Partners de Acronis, solo tiene que visitar el Portal de Partners de Acronis en <http://es.partners.acronis.com>

Copyright © 2002-2015 Acronis International GmbH. Todos los derechos reservados. "Acronis" y el logotipo de Acronis son marcas registradas de Acronis International GmbH. Otros nombres mencionados pueden ser marcas o marcas registradas de sus respectivos propietarios y deben ser tratadas como tal. Acronis se reserva el derecho de introducir cambios técnicos o de las ilustraciones. El documento puede contener errores. 2015-05