

The background is a dark blue gradient with a pattern of lighter blue circles and lines. The circles vary in size and are connected by thin, light blue lines that create a network-like or circuit-like appearance. The overall aesthetic is modern and technical.

Acronis

Preguntas Frecuentes – **Programa de Partners de Acronis para Cloud**

Diciembre, 2015

1. ¿Qué es el nuevo Programa de Partners de Acronis para Cloud?

El Programa de Partners de Acronis para Cloud es una extensión del Programa de Partners de Acronis. Se ha diseñado para que los Partners de Cloud puedan aprovechar las oportunidades creadas por el crecimiento exponencial de los datos y la creciente demanda de soluciones de protección de datos en la nube. Como extensión del Programa de Partners de Acronis, este programa de Cloud es también un programa multinivel y de tipo progresivo que ofrece tres (3) niveles de participación para distinguir y premiar el rendimiento de ventas de un Partner, el compromiso de certificación y la colaboración en marketing. Cada nivel tiene un conjunto de requisitos, ventajas y recursos específicos, preparados para ayudar a los Partners a impulsar el crecimiento de su negocio y su capacidad de generar beneficios.

2. ¿Cuáles son las ventajas esenciales del nuevo Programa?

- Precios muy competitivos
- Reembolsos y aceleradores incrementales
- Premios por generación de demanda y ventas de alto valor
- Fondos de desarrollo de mercado (MDF) y cooperación predecibles y programáticos
- Contenido web y sindicación de redes sociales
- Incorporación y activación del Partner rápida y sencilla
- Formación técnica y de ventas

3. ¿Cuáles son las principales razones para ser Partner de Acronis?

- Tecnología de confianza: Desde 2002, Acronis es reconocido como uno de los principales proveedores de soluciones de copia de seguridad, recuperación de desastres y sincronización y uso compartido de archivos móviles de forma segura, que reducen el coste de propiedad.
- Excelente oportunidad para crecer: Debido a que todas nuestras soluciones se crean en torno a nuestro propio software como parte de una plataforma unificada, todas son completamente escalables, encajan bien y es fácil realizar operaciones de ventas adicionales y ventas cruzadas.
- Mejore la rentabilidad: Los incentivos económicos más lucrativos y herramientas de marketing automatizadas para impulsar el crecimiento y la rentabilidad de su negocio.
- Potente programa de Partners: Capacitación técnica, de ventas y marketing para superar a sus competidores.

4. ¿Cuándo comenzará el nuevo Programa de Partners?

El nuevo Programa de Partners de Acronis para Cloud empieza el próximo:

- 19 de noviembre de 2015 en América del Norte y en todas las regiones de idioma inglés de Acronis.
- 26 de enero de 2016 en Europa del Sur, Alemania, Austria, Suiza y todas las demás regiones de Acronis que no son de idioma inglés.

5. ¿Qué tipo de Partners deben inscribirse en el programa?

El programa se ha diseñado para mayoristas con práctica en el uso de Cloud, agregadores de Cloud y proveedores de servicio.

6. Si ya soy Partner de Acronis, ¿tengo que inscribirme en este nuevo programa?

Este es el programa oficial de Partners para distribuidores y proveedores de servicio de Acronis Cloud. Como Partner que vende actualmente productos con licencia tradicionales de Acronis, mantendrá su categoría de Partner de Acronis. Si está interesado en expandir su cartera de productos Cloud con las soluciones y el servicio de Acronis Cloud, también puede solicitar convertirse en Partner de Acronis Cloud. Se dará prioridad al estudio de su solicitud.

7. ¿Hay una cuota inicial para inscribirse en el programa y convertirse en Partner?

No hay cuota inicial de inscripción. En el nivel inicial (Acronis Authorized Partner), tampoco hay requisitos mínimos de venta. En caso de que avance a niveles más altos dentro del programa, le pediremos que alcance diversos niveles de certificación y umbrales de ingresos, pero no se exigirá ninguna cuota de inscripción.

8. ¿Qué tengo que hacer para inscribirme en el programa?

Comenzar es fácil. Regístrese hoy mismo en el Portal de Partners de Acronis en:

<http://es.partners.acronis.com> y proporcione toda la información necesaria sobre su empresa. Acronis comprobará sus datos y confirmará el registro por correo electrónico. Como nuevo Partner, quedará automáticamente inscrito en el programa como Acronis Authorized Partner. Si ya vende activamente soluciones Acronis, es posible que uno de nuestros representantes se ponga en contacto con su empresa para invitarle a registrarse como Partner de nivel Gold o Platinum.

9. ¿Cuáles son los niveles del Programa de Partners de Acronis?

El Programa de Partners de Acronis para Cloud es un programa multinivel y de tipo progresivo que ofrece tres (3) niveles de participación: Acronis Authorized Partner, Acronis Gold Partner y Acronis Platinum Partner. Cada nivel tiene un conjunto de requisitos, ventajas y recursos específicos, preparados para ayudar a los Partners a impulsar el crecimiento de su negocio y su capacidad de generar beneficios.

10. ¿Qué pasa si no cumplo con los requisitos?

Si no puede cumplir con los requisitos de un nivel específico, tales como las certificaciones o las previsiones de ingresos, puede ser recalificado en un nivel inferior. Sin embargo, incluso el nivel básico (Acronis Authorized Partner) ofrece una base segura para que pueda seguir beneficiándose de los recursos y la asistencia de Acronis.

11. ¿Cómo puedo obtener más información sobre el Programa de Partners de Acronis para Cloud?

Visite nuestro portal en <http://es.partners.acronis.com/cloudpartnerprogram/>.

12. ¿Cómo puedo hablar con un representante de Acronis sobre el programa?

¡Nos encantaría hablar con usted! Puede comunicarse con nosotros mediante un correo electrónico a partner-es@acronis.com o llamando al +34 (93) 545.11.81.

13. ¿Cómo puedo registrarme para ser Partner de Acronis Cloud?

Puede inscribirse en nuestro portal online en <http://es.partners.acronis.com>. Acronis comprobará y confirmará el registro por correo electrónico. Como nuevo partner, estará automáticamente inscrito en el programa como Acronis Authorized Partner y podrá beneficiarse inmediatamente de precios competitivos, software de prueba y soporte técnico.

14. ¿Cuál es el período de validez de la categoría de Partner?

Su actividad como Partner será evaluada una vez al año. Pueden producirse cambios de nivel después de cada una de estas evaluaciones, a menos que cumpla los requisitos del siguiente nivel durante todo el año. En este caso, subirá de nivel más pronto.

15. ¿Cuáles son los requisitos para convertirse en Partner de Acronis Cloud?

Para unirse a nuestro programa, es necesario registrarse en nuestro portal online. No hay cuotas de inscripción ni requisitos de ingresos para registrarse como Acronis Authorized Partner. Los Partners de nivel Gold y Platinum deben completar un plan de negocio y recibir la aprobación del gestor regional. Además, los Partners Gold y Platinum están obligados a tener en plantilla un número mínimo de personas certificadas como Acronis Sales Professionals (ASP) y Acronis Certified Engineers durante los 30 primeros días.

16. ¿Dónde puedo comprar las soluciones de Acronis Cloud?

Puede adquirir cualquiera de nuestras soluciones y servicios de Cloud a través de uno de nuestros mayoristas autorizados. Una lista completa de estos mayoristas está disponible online en el Portal de Partners:

<http://es.partners.acronis.com/home/buy/>.

17. ¿Cómo puedo avanzar con Acronis y estar cualificado para el siguiente nivel de Partner?

Los criterios clave que supervisamos son los logros de ingresos, certificaciones técnicas y de ventas y contribuciones de marketing. Cada nivel tiene sus propios requisitos específicos, que están claramente definidos y disponibles para su revisión en nuestro Portal de Partners:

<http://es.partners.acronis.com/cloudpartnerprogram/>.

18. ¿Qué asistencia me proporcionará Acronis como Partner?

En función del nivel que alcance, le ofrecemos desde atractivos descuentos y software de prueba hasta soporte técnico gratuito, generación de posibles clientes y referencias del localizador de Partners. Vea el Resumen de las ventajas y requisitos en:

<http://es.partners.acronis.com/cloudpartnerprogram/>.

19. ¿El programa me proporcionará soporte técnico?

Con Acronis, los Partners disponen de asistencia ilimitada y gratuita a través de correo electrónico, chat o en nuestra Base de conocimientos online. Los Partners de nivel Gold y Platinum también se benefician de asistencia telefónica permanente.

20. ¿Qué tipo de ventas y asistencia en marketing y recursos están disponibles?

Todos los materiales de promoción, herramientas de ventas, logotipos, elementos visuales y campañas de marketing son accesibles Portal de Partners online: <http://es.partners.acronis.com>. También ofrecemos sindicación de contenido para ayudarle a impulsar la visibilidad y la demanda a través de la web y las redes sociales.

21. ¿Qué formación y certificación es necesaria para el programa?

Cada nivel de Partner tiene unos requisitos de formación y certificación determinados. Para empezar, todos los Partners son invitados a asistir a un de entrenamiento en ventas. Los Partners Gold y Platinum están obligados a tener en plantilla un número mínimo de personas certificadas como Acronis Sales Professionals (ASP) y Acronis Certified Engineers (ACE). Las especializaciones en productos son recomendables pero no obligatorias. Así podrá obtener visibilidad adicional en el Localizador de Partners de Acronis. Toda la formación está disponible en Acronis Academy, ya sea a través de clases online o en una de nuestras sesiones in situ. [Encontrará más información aquí.](#)

22. ¿Hay licencias de evaluación y software no para la reventa (NFR) disponibles?

Sí. Puede acceder a versiones de evaluación gratuitas de 30 días de nuestro software directamente en el sitio web de Acronis. También tenemos una política de uso interno por la que ofrecemos descuentos del 50% respecto al precio sugerido por el fabricante (MSRP) a nuestros Partners para un determinado número de licencias en función del dispositivo. Para obtener más información, vea el Resumen de las ventajas y requisitos en:

<http://es.partners.acronis.com/cloudpartnerprogram/>.

23. ¿Qué criterios utilizará Acronis para medir mi rendimiento?

Nos concentramos principalmente en el logro de ingresos, la certificación técnica y la planificación empresarial y de marketing. Para ver una lista completa de requisitos, vea el Resumen de las ventajas y requisitos en:

<http://es.partners.acronis.com/cloudpartnerprogram/>.