

Acronis

PROGRAMME PARTENAIRES

Cloud d'Acronis

Document de présentation des conditions d'admission et des avantages du programme Partenaires Acronis pour fournisseurs de services

Soutenir vos ambitions



Chers partenaires,

2016 s'annonce comme une année passionnante. La protection des données n'a jamais été aussi cruciale, pour les professionnels comme pour les particuliers.

Les entreprises croulent sous les données, devenues le nouveau nerf de la guerre de la compétitivité, tandis que chaque internaute, partout dans le monde, produit et stocke près d'un téraoctet de données sur ses PC et terminaux ; téraoctet qui deviendra bientôt « pétaoctet », puis « exaocet ». Cette croissance exponentielle du volume de données oblige les services IT des entreprises à faire preuve d'efficacité pour assurer la protection, l'accessibilité et la disponibilité des données, et minimiser ainsi les risques d'interruption d'activité. Ils sont ainsi de plus en plus nombreux à se tourner vers les services Cloud. C'est la promesse d'importants revenus additionnels pour les fournisseurs de services qui sauront recommander les bonnes solutions Cloud d'Acronis à leurs clients.

Les fournisseurs de services Cloud peuvent désormais bénéficier de notre programme Partenaires, pour accéder à nos solutions Cloud, ainsi qu'à des avantages financiers et à des ressources pensées pour leur permettre d'approfondir leurs compétences. Nous entendons ainsi aider nos nouveaux partenaires, ainsi que nos partenaires existants qui souhaitent enrichir leur offre de solutions Cloud, à se démarquer de la concurrence pour générer davantage de profits. Pour proposer nos solutions Cloud à vos clients et saisir de nouvelles opportunités de revenus, nous vous invitons à découvrir le programme Partenaires Acronis étendu et à sélectionner le niveau de partenariat qui vous convient.



Chris Hilderbrand, vice-président du réseau mondial de distribution



Acronis propose à ses partenaires fournisseurs de services une solution de protection des données multi-plateforme, optimisée par la technologie éprouvée AnyData Engine. Cette offre payable à l'utilisation leur permet d'accroître leurs revenus au gré du développement de leur activité tout en satisfaisant les besoins de protection des données de leurs clients.

John Zanni, directeur marketing et vice-président exécutif, en charge de la stratégie Cloud et partenariats



Description du programme

Le Programme Partenaires Cloud d'Acronis vous permet de vendre des solutions Cloud Acronis à vos clients, directement ou par l'intermédiaire de revendeurs. Il se décline en trois niveaux, qui visent à récompenser les partenaires en fonction des ventes réalisées, du niveau de certification atteint et de la participation aux activités marketing.

ACRONIS PLATINUM
SERVICE PROVIDER

ACRONIS GOLD
SERVICE PROVIDER

ACRONIS AUTHORISED
SERVICE PROVIDER



Principaux avantages

- Tarifs ultra compétitifs
- Remises attractives et accélérateurs progressifs
- Programmes de coopération (Co-op) et de développement marketing (MDF) rétribuant la vente de produits à forte valeur
- Syndication de contenu Web et de réseaux sociaux
- Aide à la vente simple et rapide
- Formation technique et commerciale

Pourquoi devenir Partenaire Acronis ?

- **Une technologie éprouvée :** un solide fournisseur de solutions de sauvegarde, de reprise après sinistre et de synchronisation et de partage sécurisés de fichiers.
- **Une formidable opportunité de croissance :** des solutions évolutives offrant des perspectives de ventes additionnelles et de migration en toute transparence.
- **Une rentabilité supérieure :** des incitations financières parmi les plus lucratives et des outils marketing automatisés, vecteurs de développement et de rentabilité.
- **Un programme Partenaires solide :** l'aide technique, marketing et commerciale qu'il vous faut pour surpasser la concurrence.

Êtes-vous prêt à devenir Partenaire ?

- Examinez les conditions d'éligibilité pour sélectionner le niveau de partenariat qui vous convient le mieux.
- Activez votre compte via le portail Partenaires Acronis (<http://partners.acronis.fr/>)
- Contactez-nous et nous évaluerons vos objectifs de vente et de volume d'activité, votre calendrier de certification et vos business plans.

AVANTAGES	PRÉ-REQUIS
Incitations maximum : Remise max., accélérateurs, *MDF et Co-op Versions d'évaluation et support tél. 24h/24, 7j/7 Aide à la génération de leads et support marketing	Ventes + activités 4 Acronis Sales Professional (ASP) 2 Acronis Certified Engineer (ACE) Revues trimestrielles de l'activité + business plan 4 campagnes de gén. de leads/trimestre
Incitations importantes : Remise max., accélérateurs, *MDF Versions d'évaluation et support tél. 24h/24, 7j/7 Aide à la génération de leads et support marketing	Ventes + activités 2 Acronis Sales Professional (ASP) 1 Acronis Certified Engineer (ACE) Revues trimestrielles de l'activité + business plan 1 campagne de gén. de leads/mois
Versions d'évaluation et support via la base de connaissances, par chat ou e-mail	Inscription au portail Partenaires Formations intensives, événements ou LMS Formation ASP obligatoire pour obtenir la certification commerciale

* Disponibilité sur demande, sous réserve d'approbation du business plan

Différenciez-vous de vos concurrents grâce à une technologie éprouvée

De nombreuses options s'offrent à vos clients. En vous démarquant de la concurrence grâce à Acronis, vous leur facilitez le choix. Depuis 2003, la société Acronis est mondialement reconnue pour ses innovations technologiques. Actuellement, la technologie Acronis protège les données de plus de 5 millions d'utilisateurs et de 500 000 entreprises dans plus de 130 pays. Les technologies Acronis de nouvelle génération facilitent la protection des données stratégiques avec des produits conçus spécifiquement pour les petites et moyennes entreprises et des solutions en réponse aux problématiques des grandes entreprises.

Les entreprises clientes gagnent en productivité IT ainsi qu'en rapidité de reprise, leurs tâches d'administration sont simplifiées et leur retour sur investissement amélioré. Les solutions Cloud d'Acronis, optimisées par Acronis AnyData Engine, donnent accès à l'ensemble des fonctionnalités uniques des produits de sauvegarde sur site Acronis sans exiger d'investir dans des logiciels, des systèmes de stockage et des ressources d'administration. Elles vous permettent de satisfaire les besoins de protection des données de vos clients rapidement et efficacement, tout en les fidélisant et en augmentant vos revenus.

Solutions Cloud d'Acronis pour les fournisseurs de services

En tant que Partenaire Cloud d'Acronis, vous pouvez vendre les services Acronis Backup Cloud et des licences d'Acronis Backup Advanced et d'Acronis Backup Advanced for vCloud sous contrat Acronis Service Provider License Agreement (SPLA).

Acronis Backup Cloud
(Plus d'infos)

Acronis Backup Advanced
(Plus d'infos)

Acronis Backup Advanced for vCloud
(Plus d'infos)

Programme SPLA

Le contrat SPLA Acronis est destiné aux fournisseurs de services qui souhaitent distribuer des licences et héberger les logiciels Acronis éligibles les plus récents afin de proposer des services de sauvegarde et de reprise d'activité après sinistre à leurs clients, directement et/ou par l'intermédiaire de revendeurs.

Pour que votre projet de service soit solide et rentable, il vous faut une solution nécessitant peu d'investissements de départ et qui peut évoluer au gré des besoins. Avec le contrat SPLA, vous pouvez octroyer des licences Acronis sous forme de forfaits mensuels pour offrir à vos clients des services complets de sauvegarde, de déploiement et de restauration. Le contrat SPLA Acronis propose plusieurs scénarios de sauvegarde pour vous permettre de proposer des solutions robustes et personnalisées. **En savoir plus**

Profitez d'opportunités de vente supplémentaires

En tant que Partenaire Acronis, vous pouvez vendre l'intégralité des solutions Cloud d'Acronis pour satisfaire les besoins de vos clients. Optimisé par Acronis AnyData Engine, cet ensemble de solutions hautes performances permet aux entreprises de capturer, stocker, restaurer et contrôler les données pour y accéder dans des environnements virtuels, physiques, Cloud et mobiles. Selon les besoins de vos clients, vous pouvez vendre des services Cloud conçus et optimisés pour une charge de travail spécifique et les compléter avec d'autres produits pour composer une solution unifiée capable de protéger toutes les données, dans tous types d'environnements et sur tous types de terminaux.

Améliorez votre rentabilité

Les récompenses proposées par le programme Partenaires Acronis sont parmi les plus lucratives pour vous aider à développer votre activité et à gagner en rentabilité.



Tarifs préférentiels :

les partenaires Acronis bénéficient de tarifs et de marges extrêmement compétitifs sur les solutions Acronis.



Gestionnaire de renouvellement Acronis :

grâce au gestionnaire de renouvellement Acronis, vous visualiserez et contrôlerez mieux les commandes de renouvellement pour accroître votre rentabilité. En disposant d'une vue globale à 360° sur votre base de renouvellement et grâce aux outils de notification automatique, d'établissement de devis et de suivi, vous pourrez accélérer vos processus de vente et identifier des opportunités. (Disponible dans certaines régions uniquement. Consultez votre responsable de compte Acronis pour savoir si le service couvre votre région).



Fonds de développement marketing (MDF) et de coopération (Co-op) :

Acronis aide ses partenaires à gagner du temps pour la génération de leads, le développement d'activité et la préparation à la vente. Le Co-op est réservé aux distributeurs, aux revendeurs Platinum, aux revendeurs Cloud Authorized et aux fournisseurs de services Cloud Platinum dont les business plans ont été approuvés.



Versions d'évaluation :

pour convaincre vos clients de la simplicité et de l'ingéniosité des solutions Acronis, faites-les-leur essayer gratuitement ! Consultez votre responsable de compte Acronis pour en savoir plus sur les offres d'évaluation prolongée.

Développez votre activité autour du Cloud

Le programme Partenaires Acronis vous offre les ressources commerciales, marketing et techniques nécessaires pour tirer le meilleur parti de la vente de services Cloud.



Formation et certification de premier ordre :

développez et renforcez vos compétences commerciales et techniques des technologies Acronis grâce au programme de formation Acronis Academy. Vous pouvez suivre des cours, tels qu'Acronis Sales Professional (ASP) et Acronis Certified Engineer (ACE), en ligne ou à l'occasion de l'une de nos sessions sur site.



Support technique :

les partenaires d'Acronis bénéficient d'un support gratuit et illimité par e-mail, par chat, ou en accédant à notre base de connaissances en ligne. Selon votre statut et votre niveau de partenariat, vous pouvez également profiter d'une assistance téléphonique 24h/24 et 7j/7.



Référencement dans le Localisateur de Partenaires :

chaque mois, des milliers de clients potentiels visitent notre site Web à la recherche de revendeurs et de fournisseurs de services fiables dans leur région. Nous pouvons les aider à vous trouver !



Portail Partenaires Acronis :

vous trouverez sur le portail Partenaires Acronis tout ce dont vous avez besoin, notamment des outils d'aide à la vente et de marketing exclusifs, les prix et les conditions de licence, des outils d'établissement des devis, l'accès aux formations et au support technique et des versions d'évaluation des logiciels.



Génération de leads :

bénéficiez de nos campagnes de génération de leads, que vous pouvez utiliser en co-branding et personnaliser avec le logo de votre entreprise, l'adresse de votre site Web ou vos informations de contact.



Syndication de contenu Web et de réseaux sociaux :

stimulez votre trafic Web et l'engagement d'acheteurs potentiels sur les réseaux sociaux en utilisant les contenus prêts à l'emploi développés par Acronis pour optimiser la génération de la demande des produits et services Acronis.

Acronis

Pour de plus amples informations et pour vous inscrire au Programme Partenaires d'Acronis, merci de visiter <http://partners.acronis.fr>.

Copyright © 2002-2016 Acronis International GmbH. Tous droits réservés. Acronis et le logo Acronis sont des marques d'Acronis International GmbH aux Etats-Unis et/ou dans d'autres pays. Toutes les autres marques de commerce ou déposées sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. Sous réserve d'erreurs, de modifications techniques et de différences par rapport aux illustrations. 2015-12